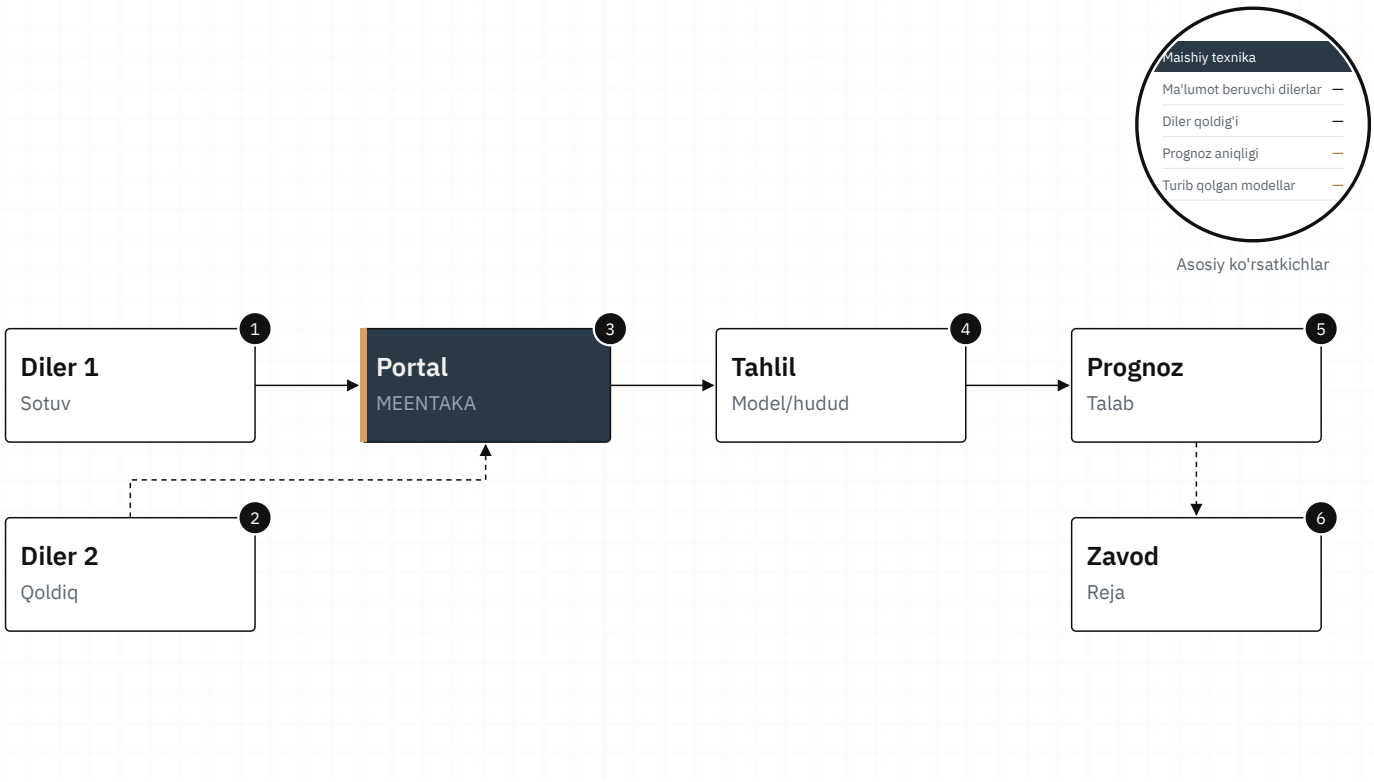
MEENTAKA

EL-09

ELEKTROTEXNIKA VA ELEKTRONIKA · MAISHIY TEXNIKA · DILERLAR

Dilerlar tarmog'i: sell-out, qoldiq va kredit sotuvlari — haftalik

Maishiy texnika ichki bozori kredit va mahalliy ishlab chiqarishga tayanmoqda. Zavod dilerga sotganini biladi — xaridorga nima sotilganini emas.



Hujjat turi	Kod	Til	Holat
Yechim hujjati	EL-09	O'zbekcha	Noyabr 2026

01 — Qisqacha

Dilerga sotildi. Xaridorga-chi?

Mahalliy ishlab chiqarilgan maishiy texnika xaridi uchun yillik 18% stavkada kredit ajratilmoqda, mahalliy mahsulot ichki talabning 80% ini qoplaydi. Ishlab chiqarishni rejalashtirish uchun zavod dilerlardagi real sotuv va qoldiqni bilishi kerak.

MAQSAD

Dilerga sotildi. Xaridorga-chi?

YECHIM

Diler portali yoki kassa integratsiyasi orqali haftalik sell-out va qoldiq, model va hudud bo'yicha tahlil, ishlab chiqarish rejasi uchun talab prognozi.

NATIJA

O'lchanadigan ko'rsatkichlar: ma'lumot beruvchi dilerlar, diler qoldig'i, prognoz aniqligi, turib qolgan modellar.

Kimlar uchun

Tijorat direktori
Sotuv.

Rejalashtirish
Ishlab chiqarish.

Diler
Qoldiq.

Marketing
Aksiya.

> Sell-in — hisob. Sell-out — reja.

QISQA FAKTLAR

80%
Ichki talabdagi mahalliy maishiy texnika ulushi.[1]

18%
Mahalliy maishiy texnika uchun kredit stavkasi.[2]

50 trln so'm
Elektrotexnika ishlab chiqarishi, 2026.[2]

Manbalar — oxirgi betda.

02 — Kontekst

Sohada nima ma'lum

Rasmiy manbalar.

Fakt	Manba
Ichki talabning 80% i mahalliy mahsulot hisobiga.[1]	president.uz / kun.uz (10.09.2026)
Mahalliy maishiy texnika xaridi uchun yillik 18% stavkada kredit; 2026: 50 trln so'm.[2]	president.uz (09.11.2026)

Bu raqamlarni qanday o'qish kerak

Diler sotishmovchiligi (sell-in va sell-out farqi) bo'yicha O'zbekiston ma'lumoti ochiq emas — Gipoteza, pilotda o'lchanadi.

Faktlar manbada qanday berilgan bo'lsa, shunday keltirilgan. Yetkazib beruvchi ma'lumotlari shunday belgilangan va boshqa korxonada kafolatlanmaydi.

03 — Muammo

Nima ko'rinmaydi

Odatdagi bo'shliqlar:

01
Sell-out
Dilerdagi real sotuv noma'lum.

02
Qoldiq
Qaysi model qayerda turib qolgan.

03
Kredit
Kredit sotuvlari ulushi ko'rinmaydi.

04
Aksiya
Aksiya samarasi o'lchanmaydi.

Yo'qotishni qanday hisoblash mumkin

Ortiqcha ishlab chiqarish	`dona × tannarx`
Yetishmovchilik	`yo'qotilgan sotuv`
Narx tushirish	`chegirma × dona`
Diler	`qarzdorlik`

Formulalar namunaviy; aniq qiymat auditda o'lchanadi.

Rahbar o'ziga beradigan savollar

> Dilerlar sell-out beradimi?

> Qoldiq haftalik ko'rinadimi?

> Kredit sotuvlari ulushi ma'lummi?

04 — Yechim arxitekturasi

Dilerdan haftalik sotuv va qoldiq — zavod rejasiga

Diler portali yoki kassa integratsiyasi orqali haftalik sell-out va qoldiq, model va hudud bo'yicha tahlil, ishlab chiqarish rejasi uchun talab prognozi.

Foydalanuvchilar	Tijorat direktori · Rejalashtirish · Diler · Marketing
Diler	Sotuv · Qoldiq · Kredit
Yig'ish	**Portal** · **API** · **Fayl**
Tahlil	**Model** · **Hudud** · **Aksiya**
Reja	Prognoz · Ishlab chiqarish · Yetkazish
Integratsiya	1C · ESF / EDO · Datchik va PLC · Telegram ogohlantirish

Boshqaruv paneli

Hududlar va modellar bo'yicha sell-out, qoldiq, prognoz

Qora qatorlar — MEENTAKA qatlami. Mavjud uskuna va tizimlar saqlanadi; ma'lumot ulardan yig'iladi.

05 — Modullar katalogi

Nima o'rnatiladi

Har bir modul alohida ishga tushadi; paket korxona ehtiyojiga qarab yig'iladi.

Modul	Vazifa	Tayyorlik
Diler portali	Sell-out/qoldiq	◐ **Muhandislik imkoniyati**
Tahlil paneli	Model/hudud	◐ **Muhandislik imkoniyati**
Talab prognozi	Reja	○ **Ishlab chiqilmoqda**
ERP bilan ulanish	Integratsiya	○ **Ishlab chiqilmoqda**

● Tijoriy mavjud ◐ Muhandislik imkoniyati ○ Ishlab chiqilmoqda

Korxona tomonidan kerak

- Tijorat direktori
- Dilerlar ro'yxati
- Modellar katalogi
- Sotuv tarixi

Va'da qilinmaydi

- Auditsiz aniq muddat va narx
- Sertifikat (IEC, CE va b.) olish va'dasi
- Mahsulot dizayni yoki konstruksiyasi
- O'lchanmagan natija

06 — Joriy qilish

Kichikdan boshlaymiz, o'lchab kengaytiramiz

Audit → pilot → kengaytirish → obuna. Har bosqich oldingisining o'lchangan natijasiga tayanadi.

1–2 hafta
Ma'lumot auditi
Jarayon va ma'lumot.

Natija: bo'shliqlar xaritasi.

30 kun
Pilot (10 diler)
Bir liniya, 30 kun.

Natija: birinchi o'lchovlar.

2–3 oy
Butun tarmoq
Butun zavod.

Natija: ishlayotgan tizim.

Doimiy
Obuna
Oylik hisobot.

Natija: prognoz aniqligi.

Muddatlar taxminiy; auditdan keyin aniqlanadi.

O'lchanadigan ko'rsatkichlar

Ko'rsatkich	Birlik	Manba
Ma'lumot beruvchi dilerlar	%	Portal
Diler qoldig'i	Kun	Portal
Prognoz aniqligi	%	Tizim
Turib qolgan modellar	Dona	Portal

07 — Keyingi qadam

Xaridorga nima sotilganini bilasizmi

O'n savol. "Yo'q" javoblari — auditda birinchi ko'riladigan joylar.

01 Dilerlar sell-out beradimi?
02 Qoldiq haftalik ko'rinadimi?
03 Kredit sotuvlari ulushi ma'lummi?
04 Turib qolgan modellar aniqlanadimi?
05 Aksiya samarasi o'lchanadimi?
06 Prognoz sell-out ga asoslanadimi?
07 Hududlar solishtiriladimi?
08 Diler qarzdorligi nazoratdami?
09 Haftalik hisobot bormi?
10 Mas'ul shaxs bormi?

Dilerlik tarmog'i pilot

10 ta diler bilan sotuv va qoldiq ma'lumotini haftalik almashinuvni yo'lga qo'yamiz.

meentaka.uz · info@meentaka.uz · +998 99 321 47 77

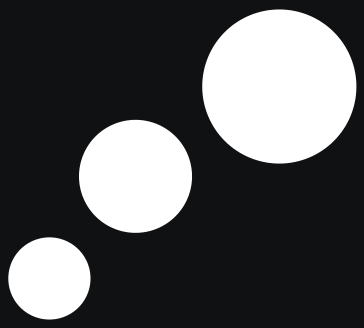
Natijada olasiz

- Jarayon xaritasi
- Pilot rejasi
- Litsenziya yoki oylik obuna

Manbalar

1. president.uz / kun.uz (10.09.2026): maishiy texnika bo'yicha ichki talabning 80% i mahalliy mahsulot hisobiga, mahsulotning 30% i eksport; 65 davlatga eksport; yanvar–iyul 2026: 30 trln so'm, eksport $706 mln; 2030 maqsadi — ishlab chiqarish $11 mlrd, eksport $5 mlrd, investitsiya $3 mlrd; soliq va bojxona imtiyozlarini 2030 gacha uzaytirish taklifi.
2. president.uz (09.11.2026): mahalliy ishlab chiqarilgan muzlatkich, kir yuvish mashinasi, konditsioner va boshqa maishiy texnika xaridi uchun yillik 18% stavkada kredit.
3. president.uz / kun.uz (09.11.2026): so'nggi 10 yilda sohaga $2 mlrd investitsiya, 413 yangi quvvat; 2026-yilda ishlab chiqarish 50 trln so'm (2016 — 1,7 trln), investitsiya $600 mln, eksport $1,6 mlrd; eksport 10 yilda 14 baravar; 100 dan ortiq yangi mahsulot turi.

Hujjat 2026-yil noyabr holatiga ochiq manbalar asosida tayyorlangan. Ma'lumotlar manbada qanday berilgan bo'lsa, shunday keltirilgan. Hujjat huquqiy yoki moliyaviy maslahat emas; rasmiy matnlarni lex.uz va soliq.uz da tekshiring.



MEENTAKA

Nashr etuvchi

© 2026 MEENTAKA. «The Endurance Industrial Technologies» MChJ

Hujjat raqami
MT-EL-09-UZ · 11.2026

Aloqa
meentaka.uz · info@meentaka.uz · +998 99 321 47 77